

NEUES PRAXIS-SEMINAR MIT "MATCHING" FÜR PRAXISEINSTEIGER*INNEN MIT PRAXISINHABER*INNEN

Einladung zur Seminar-Veranstaltung

Mittwoch, 22. Mai 2024, ab 18:30 Uhr, Stiftung zum Glockenhaus, Zürich

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.24: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

**Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztesgeneration?
Welche Trends, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?**

Sehr geehrte Damen und Herren

Haben Sie sich schon Gedanken darüber gemacht, in die **Praxis-Medizin einzusteigen** und wollen dies in nächster Zeit umsetzen? Sie erfahren in einem **von Ärzt*innen und für Ärzt*innen** mitkreatierten **Seminar**, die wichtigsten Antworten auf Ihre Fragen. In den vergangenen 10 Jahren durften wir bereits über 2'200 Ärztinnen und Ärzte als Seminar-Teilnehmerinnen und -Teilnehmer in der gesamten Deutsch-Schweiz begrüßen.

Besonders aktuell: Seit die **neuen kantonalen Zulassungsbestimmungen** in Kraft gesetzt wurden, haben sich auch die Bedingungen für die **Erlangung einer Berufsausübungsbewilligungen** geändert. Diese und **weitere aktuelle Informationen** erhalten Sie an diesem Seminar.

Doch welche Aspekte, welche Faktoren sind es, die die **junge Ärztesgeneration** in der heutigen Zeit **in die Praxis-Medizin** führen? Ist es noch eine **Einzelpraxis oder vielmehr eine Gruppenpraxis** mit Kolleginnen und Kollegen? **Wie gehe ich vor**, um ein solches Vorhaben zu realisieren?

Dieses Seminar hat zum **Ziel**, Ihnen an diesem Abend zur Thematik der **Zukunft der Praxis-Medizin** einen Einblick und eine Übersicht zu verschaffen. Dabei werden Ihnen Informationen vermittelt über:

- **Praxis-Unternehmens-Konzepte – mit aktuellen Trends und Lösungsansätzen**
- **Bedürfnisse der künftigen Ärztesgeneration:**
 - **Der Weg in die eigene Praxis – eine Übersicht** (Gründung, Bewilligungen, Businessplan, Finanzierung, Treuhand, Personal- und Sachversicherungen)
 - **Modernes Praxis-Management** (IT, Medikamentenversorgung, Labor)
- **Grundlagen der Praxisbewertung**
- **Grundlagen einer Praxis-Finanzierung – Planung, Einkommen, Vermögensaufbau**
- **Zugang zu bestehenden Praxisinhaber*innen**
- **Aspekte einer Praxis-Übergabe**

Die Seminar-Inhalte werden mit praxisbezogenen Fallbeispielen in den Workshops vertieft.

Zusätzlich zu Ihnen werden an diesem Abend auch **niedergelassene Ärztinnen und Ärzte eingeladen, die bereits eine Praxis betreiben**. Eine **ideale Gelegenheit**, sich mit diesen zu **vernetzen und auszutauschen**.

In direkten Gesprächen mit Ärztinnen und Ärzten, wie auch mit Experten und **den Referenten*innen** werden Sie Gelegenheit haben, sich mit diesen auszutauschen.

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelasse Genossenschaft, Galexis AG, Toggweiler, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Folgende ausgewiesene Exponent*innen werden Ihnen ihr Wissen darlegen:

- **Josef Güntensperger** Verkaufsleiter Ärzte, Galexis AG
- **Felix Keller** Leiter Healthcare, Integral design build AG
- **Daniel Zbinden** Leiter PRAXSUISSE/Partner ACADEMIX Consult
- **Martin Riesbacher** Partner ACADEMIX Consult
- **Alessandro Cesarini** Leiter Marketing & Verkauf, Ärztekasse Genossenschaft
- **Burak Ak** Head Financial Planning Schweiz, Vontobel

Die **Moderation** wird Herr **Salvatore Volante** führen.

Gerne laden wir Sie persönlich zu dieser Veranstaltung ein.

Der Anlass findet statt am

Mittwoch, 22. Mai 2024 – 18:30 Uhr bis ca. 21:30 Uhr
Stiftung zum Glockenhaus
Sihlstrasse 33, 8001 Zürich

Im ersten Teil der Veranstaltung werden wir Basis-Referate zur Thematik hören.

Im zweiten Teil des Anlasses werden Sie **in den jeweiligen Arbeitsgruppen** Gelegenheit haben, vertieft zu Ihrer jeweiligen Interessenslage, zu **Themenkreisen die Praxisinhaber*innen** oder **interessierte Praxiseinsteiger*innen** betreffen, spezifische Referate hören und praxisbezogene Fallbeispiele. Ihre Fragestellungen werden direkt mit den jeweiligen Experten beantwortet.

Im **Matching-Teil am Schluss** ist das **Networking** mit **allen Beteiligten**, sowie den **Praxisinhaber*innen** und den interessierten **Praxiseinsteiger*innen** vorgesehen, mit dem **Ziel einen ersten Schritt in Richtung Praxisübernahme/-übergabe** zu ermöglichen.

Dieses **neu konzipierte** Seminar ist für Sie **kostenfrei**.

Sie erhalten an der Tagung eine entsprechende **Teilnahmebestätigung**. **Durch Ihre Seminarteilnahme** erhalten Sie den **Zugang zu den verschiedenen Referenten*innen (für Fragen, die sich nach dem Seminar ergeben), sowie deren Referate** (Details entnehmen Sie dem beiliegenden Programm).

Bitte beachten Sie, dass die **Anzahl der Teilnehmer auf max. 40 Personen begrenzt** ist. Die Anmeldungen werden wir nach Eingangsdatum berücksichtigen.

Bitte bestätigen Sie uns Ihre Teilnahme mit beiliegendem Faxantwortblatt oder per E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch.

Freundliche Grüsse

mmconsult volante GmbH



Salvatore Volante
Veranstalter

Beilage: Programm
Anmeldung – Antwortfax

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:
Ärztekasse Genossenschaft, Galexis AG, Toggweiler, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.24: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis? Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztesgeneration? Welche Trends, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?*

Seminar-Programm

ab 18:30	Eintreffen der TeilnehmerInnen und Imbiss
19:00	Begrüssung und Einführung in die Thematik - Zielsetzung der Veranstaltung - Arzt-Markt in der Schweiz - eine Übersicht - Trends <i>Salvatore Volante</i>
19:05	Referate-Teil im Plenum <ul style="list-style-type: none">• Der Schweizer Arzt-Praxen-Markt: Eine aktuelle Übersicht mit Daten zum Praxismarkt, aktuelle und künftige Trends, Einkommen <i>Josef Güntensperger</i>• Praxis-Übernahme, Umbau oder Eröffnung einer Praxis: Fallbeispiele unter Berücksichtigung der Aspekte Wertsteigerung & Arbeitsplatz-Attraktivität <i>Felix Keller</i>• Praxisbewertung Teil I-Grundlagen: was ist eine Praxis realitäts wert? – Update vom Schweizer Praxenmarkt <i>Daniel Zbinden</i>
19:40	Saal I – Impulsreferate und Workshop für Praxiseinsteiger*innen Modernes Praxis-Management – vom Spital in die eigene Praxis: wichtigste Schritte <ul style="list-style-type: none">• Praxis-Einstieg und -Kauf, persönliche Erfahrungen vom Kauf einer Einzelpraxis <i>Interview mit einem/r Assistenz-Arzt/Ärztin und einem/r Praxiseinsteiger*in</i>• Ohne Fallstricke in die Selbstständigkeit – eine Übersicht: Gründung, Bewilligungen, Businessplan, Finanzierung, Treuhand, Personal- und Sachversicherungen <i>Martin Riesbacher</i>• Workshop – Praxisbewertung Teil II – mit praktischen Beispielen <i>Martin Riesbacher, Felix Keller</i>• Moderne Praxismanagementsysteme – eine Übersicht <i>Alessandro Cesarini</i>• Der Weg in die eigene (Gruppen-)Praxis – wie geht das? (Medikamentenversorgung, Pharma-Logistik, Labor u.a.) <i>Interview mit Fachpartnern unter Einbezug von Fragen der Seminarteilnehmenden</i> Moderierter Workshop – mit Fachdiskussionen mit den Experten
19:40	Saal II – Impulsreferate und Workshop für Praxisinhaber*innen Gut vorbereitet in den Ruhestand – worauf gilt es zu achten? <ul style="list-style-type: none">• Praxisübergabe und finanzielle Altersvorsorge: Worauf Sie unbedingt achten sollten <i>Burak Ak</i>• Workshop – Praxisbewertung Teil II – mit praktischen Beispielen <i>Daniel Zbinden</i>• Wer führt meine Praxis weiter? Und wie kommen wir zusammen? Wie vermeide ich die Praxischliessung, welche Faktoren sprechen für den Kauf einer Praxis durch interessierte Praxiseinsteiger*innen <i>Daniel Zbinden</i> Moderierter Workshop – mit Fachdiskussionen mit den Experten
ca. 20:45	Plenarsaal – Konklusionen mit Voten von Praxiseinsteiger*innen und Praxisinhaber*innen
ca. 21:00	Matching und Networking
ca. 21:30	Ende der Veranstaltung

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:
Ärztelasse Genossenschaft, Galexis AG, Toggweiler, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Anmeldeformular

Fax Nr. 061 283 83 84

Um Ihre Anmeldung zeitgerecht bearbeiten zu können, bitten wir Sie, uns Ihre **Angaben vollständig** bis **spätestens Freitag, 17. Mai 2024** via E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch oder per Fax zukommen zu lassen.

Ja, ich nehme gerne am **Mittwoch, 22. Mai 2024** am Anlass in der **Stiftung zum Glockenhaus in Zürich** teil und melde mich hiermit an

Titel _____

Vorname _____

Name _____

Adresse _____

PLZ/Ort _____

E-Mail (Privat und Geschäft) _____

Telefon/Mobile _____

Ihr Hauptinteresse und Ihre Fragestellungen an die Referenten*innen zur Vorbereitung der Workshops:

Themenkreis «Praxisübernahme oder Praxiseröffnung»

Themenkreis «Umbau oder Neubau (Eröffnung) einer Praxis - Arbeitsplatz-Attraktivität»

Themenkreis «Schritte in die Selbstständigkeit: Einkommen, Finanzierung, Businessplan; Medikamentenversorgung, Pharma-Logistik, Labor, Praxis-Software»

Andere Themenbereiche

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelkassen Genossenschaft, Galexis AG, Toggweiler, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84