

NEUES PRAXIS-SEMINAR MIT "MATCHING" VON PRAXISINHABER*INNEN MIT INTERESSIERTEN PRAXISEINSTEIGER*INNEN

Einladung zur Seminar-Veranstaltung

Dienstag, 11. Juni 2024, ab 18:30 Uhr, Konferenzsaal - Hotel National, Luzern

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.24: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?

**Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztegeneration?
Welche Trends, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft?**

Sehr geehrte Damen und Herren

Die Entwicklung der Einzelpraxis, sei es in der Hausarzt- oder in der Facharzt-Medizin, beschäftigt die Ärzteschaft. Sie stellt das wichtige Rückgrat der medizinischen Versorgung dar, ist aber auch durch die zunehmende Veradministrierung der seit Jahren plafonierten oder sogar rückläufigen Tarife und damit der Erträge unter Druck.

Diese Seminar-Veranstaltung hat zum **Ziel**, Ihnen an diesem Abend zur Thematik der **Zukunft der Praxis-Medizin** einen Einblick und eine Übersicht zu verschaffen, sowie **mit der künftigen Ärztegeneration** zusammenzukommen, die den **Zugang und Übergang aus dem Spital in die Praxis wollen**. Zudem **werden wichtige Aspekte einer Praxis-Übergabe** dargelegt und **neue Impulse für die Weiterführung der Praxis oder für die Abgabe/Verkauf der Praxis** vermittelt.

Sie erfahren dazu:

- verschiedene **Praxis-Unternehmens-Konzepte – mit aktuellen Trends und Lösungsansätzen**
- **Grundlagen der Praxisbewertung**
- **Neue Impulse zur Praxis-Übergabe oder -Eröffnung** (Wertsteigerung/Arbeitsplatz-Attraktivität)
- **Bedürfnisse der künftigen Ärztegeneration:**
 - **Der Weg in die eigene Praxis – eine Übersicht** (Gründung, Bewilligungen, Businessplan, Finanzierung, Treuhand, Personal- und Sachversicherungen)
 - **Modernes Praxis-Management** (IT, Medikamentenversorgung, Labor)
- **Grundlagen einer Praxis-Finanzierung – Planung, Einkommen, Vermögensaufbau**
- **Sicherstellung der Vorsorge und steuerliche Vorteile mit einer Vorsorgeplanung**

Die Seminar-Inhalte werden mit praxisbezogenen Fallbeispielen in den Workshops vertieft.

Zusätzlich zu Ihnen werden Ärztinnen und Ärzte aus Spital und Klinik, d. h. **interessierte Praxis-Einsteiger*innen eingeladen**. Eine **ideale Gelegenheit**, sich mit diesen zu **vernetzen und auszutauschen**.

In direkten Gesprächen mit Ärztinnen und Ärzten, wie auch mit Experten und **den Referenten*innen** werden Sie Gelegenheit haben, sich mit diesen auszutauschen.

Folgende ausgewiesene Exponent*innen werden Ihnen ihr Wissen darlegen:

- | | |
|------------------------------|---|
| • Josef Güntensperger | Verkaufsleiter Ärzte, Galexis AG |
| • Felix Keller | Leiter Healthcare, Integral design build AG |
| • Daniel Zbinden | Leiter PRAXSUISSE/Partner ACADEMIX Consult |
| • Martin Riesbacher | Partner ACADEMIX Consult |
| • Alessandro Cesarini | Leiter Marketing & Verkauf, Ärztekasse Genossenschaft |
| • Patrick Diem | Senior Finanzplaner, Wealth Planning, Vontobel |

Die **Moderation** wird Herr **Salvatore Volante** führen.

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärzttekasse Genossenschaft, Galexis AG, Bioanalytica, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Gerne laden wir Sie persönlich zu dieser Veranstaltung ein.

Der Anlass findet statt am

Dienstag, 11. Juni 2024 – 18:30 Uhr bis ca. 21:30 Uhr
Konferenzsaal Hotel National
Haldenstrasse 4, 6006 Luzern

Im **ersten Teil** der Veranstaltung werden wir Basis-Referate zur Thematik hören.

Im **zweiten Teil** des Anlasses werden Sie **in den jeweiligen Arbeitsgruppen** Gelegenheit haben, vertieft zu Ihrer jeweiligen Interessenslage, zu **Themenkreisen die Praxisinhaber*innen oder interessierte Praxiseinsteiger*innen** betreffen, spezifische Referate hören und praxisbezogene Fallbeispiele. Ihre Fragestellungen werden direkt mit den jeweiligen Experten beantwortet.

Im **Matching-Teil am Schluss** ist das **Networking** mit **allen Beteiligten**, sowie den **Praxisinhaber*innen** und den interessierten **Praxiseinsteiger*innen** vorgesehen, mit dem **Ziel einen ersten Schritt in Richtung Praxisübernahme/-übergabe** zu ermöglichen.

Dieses **neu konzipierte** Seminar ist für Sie **kostenfrei**.

Sie erhalten an der Tagung eine entsprechende **Teilnahmebestätigung**. Durch Ihre **Seminarteilnahme** erhalten Sie den **Zugang zu den verschiedenen Referenten*innen (für Fragen, die sich nach dem Seminar ergeben), sowie deren Referate** (Details entnehmen Sie dem beiliegenden Programm).

Bitte beachten Sie, dass die **Anzahl der Teilnehmer auf max. 40 Personen begrenzt** ist. Die Anmeldungen werden wir nach Eingangsdatum berücksichtigen.

Bitte bestätigen Sie uns Ihre Teilnahme mit beiliegendem Faxantwortblatt oder per E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch.

Freundliche Grüsse

mmconsult volante GmbH



Salvatore Volante
Veranstalter

Beilage: Programm
Anmeldung – Antwortfax

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:
Ärztelasse Genossenschaft, Galexis AG, Bioanalytica, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Die Zukunft der Praxis-Medizin 2.24: Einzelpraxis oder Gruppenpraxis?
Die Einzelpraxis - ein Auslaufmodell? Wie ist die Sicht der künftigen Ärztegengeneration?
Welche Trends, welche Wege für eine planbare und gesicherte Zukunft? "

Seminar-Programm

ab 18:30	Eintreffen der TeilnehmerInnen und Imbiss
19:00	Begrüssung und Einführung in die Thematik - Zielsetzung der Veranstaltung - Arzt-Markt in der Schweiz - eine Übersicht - Trends <i>Salvatore Volante</i>
19:05	Referate-Teil im Plenum <ul style="list-style-type: none"> • Der Schweizer Arzt-Praxen-Markt: Eine aktuelle Übersicht mit Daten zum Praxismarkt, aktuelle und künftige Trends, Einkommen <i>Josef Güntensperger</i> • Praxis-Übernahme, Umbau oder Eröffnung einer Praxis: Fallbeispiele unter Berücksichtigung der Aspekte Wertsteigerung & Arbeitsplatz-Attraktivität <i>Felix Keller</i> • Praxisbewertung Teil I-Grundlagen: was ist eine Praxis realistisch wert? – Update vom Schweizer Praxenmarkt <i>Daniel Zbinden</i>
19:40	Saal I – Impulsreferate und Workshop für Praxiseinsteiger*innen Modernes Praxis-Management – vom Spital in die eigene Praxis: wichtigste Schritte <ul style="list-style-type: none"> • Praxis-Einstieg und -Kauf, persönliche Erfahrungen vom Kauf einer Einzelpraxis <i>Interview mit einem/r Assistenz-Arzt/Ärztin und einem/r Praxiseinsteiger*in</i> • Ohne Fallstricke in die Selbstständigkeit – eine Übersicht: Gründung, Bewilligungen, Businessplan, Finanzierung, Treuhand, Personal- und Sachversicherungen <i>Martin Riesbacher</i> • Workshop – Praxisbewertung Teil II – mit praktischen Beispielen <i>Martin Riesbacher, Felix Keller</i> • Moderne Praxismanagementsysteme – eine Übersicht <i>Alessandro Cesarini</i> • Der Weg in die eigene (Gruppen-)Praxis – wie geht das? (Medikamentenversorgung, Pharma-Logistik, Labor u.a.) <i>Interview mit Fachpartnern unter Einbezug von Fragen der Seminarteilnehmenden</i> <p>Moderierter Workshop – mit Fachdiskussionen mit den Experten</p>
19:40	Saal II – Impulsreferate und Workshop für Praxisinhaber*innen Gut vorbereitet in den Ruhestand – worauf gilt es zu achten? <ul style="list-style-type: none"> • Praxisübergabe und finanzielle Altersvorsorge: Worauf Sie unbedingt achten sollten <i>Patrick Diem</i> • Workshop – Praxisbewertung Teil II – mit praktischen Beispielen <i>Daniel Zbinden</i> • Wer führt meine Praxis weiter? Und wie kommen wir zusammen? Wie vermeide ich die Praxischliessung, welche Faktoren sprechen für den Kauf einer Praxis durch interessierte Praxiseinsteiger*innen <i>Daniel Zbinden</i> <p>Moderierter Workshop – mit Fachdiskussionen mit den Experten</p>
ca. 20:45	Plenarsaal – Konklusionen mit Voten von Praxiseinsteiger*innen und Praxisinhaber*innen
ca. 21:00	Matching und Networking
ca. 21:30	Ende der Veranstaltung

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:
 Ärztekasse Genossenschaft, Galexis AG, Bioanalytica, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva
 Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84

Anmeldeformular

Fax Nr. 061 283 83 84

Um Ihre Anmeldung zeitgerecht bearbeiten zu können, bitten wir Sie, uns Ihre **Angaben vollständig** bis **spätestens Freitag, 7. Juni 2024** via E-Mail an brigitte.volante@mmconsult.ch oder per Fax zukommen zu lassen.

Ja, ich nehme gerne am **Dienstag, 11. Juni 2024** am Anlass im **Konferenzsaal Hotel National in Luzern** teil und melde mich hiermit an

Titel _____

Vorname _____

Name _____

Adresse _____

PLZ/Ort _____

E-Mail (Privat und Geschäft) _____

Telefon/Mobile _____

Ihr Hauptinteresse und Ihre Fragestellungen an die Referenten*innen zur Vorbereitung der Workshops:

Themenkreis «Praxisübergabe»

Themenkreis «Umbau einer Praxis - Wertsteigerung & Arbeitsplatz-Attraktivität»

Themenkreis «Nachfolgeregelung, Vorsorgeplanung»

Andere Themenbereiche

Die Veranstaltung wird durch verschiedene Partner und Firmen ermöglicht:

Ärztelkassen Genossenschaft, Galexis AG, Bioanalytica, ACADEMIX, Vontobel, Integral und mepha/teva

Veranstalter: mmconsult volante GmbH, Riedstrasse 1, 6330 Cham, Tel.: +41 61 283 83 83, Fax +41 61 283 83 84